

# SALES REPRESENTATIVE (REPREZENTANT VANZARI)

<b>Compania:</b>	TLE, BSP, CSM	<b>Nivel cariera:</b>	Mid-Level/Peste 3 Ani
<b>Departament:</b>	Marketing, CercetariMarketing, Sondaje, Sales, Vanzari, Comert, Transporturi, Distributie, Depozitare	<b>Limbi Straine:</b>	Exp,Manager/Executive Position engleza
<b>Orasul:</b>	Brasov, Bucuresti, Cluj-Napoca, Constanta, Craiova	<b>Oferta:</b>	nespecificat
<b>Tip Job:</b>	Full time	<b>Permis conducere:</b>	B

## CANDIDATUL IDEAL:

Cerinte:

- Experienta in vanzari minim 3 ani
- Carnet de conducere minim 3 ani fara evenimente
- Aspect profesional – business
- Studii superioare
- Experienta in vanzari catre saloane/clinici de infrumusetare sau mobilier profesional pentru Horeca, reprezinta un avantaj
- Cunoasterea limbii engleze sau a altor limbi straine constituie un avantaj

Profilul candidatului ideal:

- Experienta de lucru in sisteme de vanzari;
- Dorinta de dezvoltare a carierei;
- Foarte bune abilitati de comunicare si negociere (persuasiune si prezentare profesionala)
- Personalitate puternica, deschisa si dorinta de a invata lucruri noi;

## RESPONSABILITATI / BENEFICII:

Descrierea postului:

- Reprezinta compania in relatia cu clientii;
- Promoveaza produsele si serviciile companiei;
- Implementeaza politica de vanzari a companiei;
- Mentine si dezvolta relatiile cu clientii existenti;
- Mareste portofoliul de clienti;
- Urmareste atingerea targetului lunar / anual vanzari;
- Elaboreaza rapoarte de vanzari.

Beneficii:

Salariu fix + comision din vanzari + bonus

Autoturism de serviciu full time

Telefon mobil

Instruire permanenta la nivel profesional (training) in tehnici de vanzare, negociere,etc.

Posibilitate de afirmare pe plan profesional